



Als Experten für Antriebs- und Automatisierungstechnik sind wir deutschlandweit sowie international seit 1992 im Bereich Maschinen- und Anlagenbau tätig. Das Leistungsspektrum des mittelständischen Familienunternehmens SEAP mit Sitz in Langen bei Frankfurt umfasst die individuelle und qualifizierte Beratung, den technischen Vertrieb sowie die Montage von Elektromotoren, Getrieben und elektronischen Komponenten. Von der Aufgabenstellung über den projektspezifischen Lösungsansatz und die zügige Auftragsabwicklung bis hin zur Inbetriebnahme – wir begleiten unsere Kunden Schritt für Schritt und bieten immer das Produkt mit dem besten Preis-Leistungs-Verhältnis. Ein gut sortiertes Lager und der zuverlässige Service runden das Profil ab und machen die Firma SEAP zum Spezialisten auf dem Gebiet.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort:

Vertriebsingenieur/Technischer Vertrieb im Außendienst (w/m)

IHRE AUFGABEN

- Aufnahme von technischen Kundenanforderungen und Ausarbeitung von Lösungskonzepten in enger Absprache mit dem Innendienst im Bereich der elektrischen Antriebstechnik
- Angebotserstellung in Zusammenarbeit mit internen Abteilungen
- Akquise neuer und Geschäftsausbau/aktive Betreuung bestehender Kunden gemeinsam mit dem Vertrieb
- Aufspüren und Bewerten neuer Projektchancen/Vertriebsmöglichkeiten
- Erarbeitung kundenindividueller Verkaufsstrategien und Alternativen
- Technologische Beratung der Interessenten und Kunden
- Mitwirkung bei Verkaufsgesprächen und enge Kooperation mit dem Vertrieb aller relevanten Vertriebskanäle
- Systematische Marktbeobachtung
- Repräsentation des Unternehmens auf nationalen Messen

IHR PROFIL

- Elektrotechnik – Studium oder Abschluss als Techniker/in oder vergleichbares mit Schwerpunkt Elektrotechnik, Antriebstechnik oder Automatisierungstechnik oder entsprechende Erfahrungen auf dem gesuchten Gebiet
- Erfahrung in der Antriebs- und Automatisierungstechnik sowie Servo- und Bustechnik von Vorteil
- Dynamische Vertriebspersönlichkeit
- Ausgeprägte Kundenorientierung, Akquisitionsstärke, Verhandlungsgeschick
- Systematische Arbeitsmethodik und Organisations- und Kommunikationsstärke sowie verbindliches, kompetentes Auftreten
- Bereitschaft zum Lernen und Einarbeitung in neue Technologiefelder
- Führerschein Klasse B
- Verhandlungssicheres Deutsch in Wort und Schrift; gute Englischkenntnisse von Vorteil

WAS WIR IHNEN BIETEN

- Einen unbefristeten und abwechslungsreichen Arbeitsplatz mit viel Eigenverantwortung und großem Gestaltungsspielraum
- Optimale Unterstützung und Einarbeitung durch uns und unsere Vertragspartner
- Ein hoch motiviertes, interdisziplinäres Team unterschiedlichster Altersstufen und offenes Betriebsklima
- Gelebte Wertschätzung und Chancengleichheit
- Einen Dienstwagen, der Ihnen auch zur privaten Nutzung zur Verfügung stehen kann

Werden Sie Teil unseres Teams und bewerben Sie sich jetzt mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins per E-Mail unter:

Herr Franz Schmidt | f.schmidt@seap.de | SEAP GmbH | Ohmstraße 4 | D-63225 Langen
Tel. (06103)5902-61 | F. (06103)5902-99 | www.seap.de